

LA NEGOCIATION COLLECTIVE AU REGARD DES DERNIERES EVOLUTIONS LEGISLATIVES

LES OBJECTIFS

- Décrypter et analyser les changements
- Identifier les impacts sur les pratiques existantes
- Disposer de conseils pratiques



LES MODALITES

- Public : Les représentants du personnel
- Durée : 1 jour
- Intervenant : Juriste en droit social
- Formation : intra-entreprise (lieu et date de votre choix)
- Tarif : nous consulter (devis personnalisé)



Un renseignement ?

Candice DOUILLET,
Responsable pôle
formation & juriste en
droit social
Au 06.99.26.54.84

Comprendre la nouvelle architecture du code du travail et la place centrale laissée à la négociation collective

- La hiérarchie des normes bouleversée
- Les différentes articulations : accord de branche, accord d'entreprise, accord de groupe

Connaître les nouvelles règles en matière de négociation

- Les nouvelles conditions de validité des accords collectifs
- L'accord de méthode
- La durée des accords collectifs
- La révision et la dénonciation des accords
- Les changements en matière de négociation obligatoire

Appréhender la négociation dans les entreprises sans délégué syndical

- Objet, conditions et validité des accords

Maîtriser les nouveaux outils négociés

- L'accord de performance collective
- La rupture conventionnelle collective
- Le congé de mobilité